



核心优势

- ToB客户开发与商务沟通
- 订单、出货及物流全流程跟进
- 报价、合同与对账单据管理
- 行业展会与客户转化
- 校企合作与招聘支持
- 跨部门协调与项目执行

海外经历

- 欧洲实地考察，持有2年英国签证
- 土耳其实地考察
- 韩国、越南、泰国、印尼、菲律宾、马来西亚等东南亚国家实地考察

工具与能力

- Microsoft Office
/ Excel / Word
- AI工具及 Claude Code
- SOP开发与流程优化
- 英语听说读写及海外客户沟通

梁嘉欣

ToB销售 / 商务运营 / 项目执行

汕头大学本科 | CET-4 | 具备海外实地考察经历

个人简介

具备ToB客户开发、订单全流程管理、行业展会商务洽谈、校企合作及招聘支持经验。熟悉从询价、报价、订单确认、系统录单、货期跟进、出货物流到客户签收的业务闭环，具备较强的客户沟通、跨部门协调与项目执行能力。

具备海外实地考察经历，已到欧洲、土耳其及韩国、越南、泰国、印度尼西亚、菲律宾、马来西亚等国家和地区，持有2年英国签证，对海外市场及跨文化商务沟通具备一定认知。

工作经历 哈工天愈机器人集团（2024.10-至今）

- 负责ToB客户开发、询价登记、报价单制作、订单确认、系统录单、货期跟进、出货及物流追踪，完成订单从下单到客户签收的完整闭环。
- 负责销售单据管理，包括报价单、合同、送货单、对账单的整理归档；协助财务完成月度对账、回款提醒及应收账款台账登记，确保账目清晰、数据准确。
- 代表企业出席行业展会及商务洽谈，负责品牌展示、客户需求挖掘与商务谈判，推动线下客户转化，助力公司市场业绩提升。
- 统筹校企产学研合作与人力资源招聘支持，组织高校入企交流，负责宣讲、简历筛选、面试及人才引进落地，具备较强的跨部门沟通、协调和执行能力。

项目经验

订单全流程管理项目

- 主导从询价、报价、订单确认到出货签收的全流程跟进，优化报价与系统录单节点，提升订单处理效率、交付准确性及客户体验。

行业展会与客户转化项目

- 统筹品牌展示、商务洽谈及现场客户需求挖掘，完成客户从接触、沟通到下单的转化，沉淀标准话术与跟进流程，提升市场拓展效率。

产业投资及品牌运营项目

- 参与投融资对接与产业投资项目跟进，协助对接多家投资机构；统筹品牌荣誉申报和创新创业赛事，曾获全国适老化设计大赛银奖及省级双创大赛决赛入围，具备项目统筹与材料撰写能力。

教育背景

汕头大学 本科 | CET-4

技能

熟练使用Office办公软件，擅长Excel表格制作、数据整理与多表核对；英语听说读写流利，可独立处理海外客户邮件、订单沟通及日常商务往来。熟悉ToB客户开发、订单跟进、出货物流全流程，具备细心严谨的工作习惯，责任心强、执行力高、稳定性好。

熟练使用AI工具及Claude Code，已完成两个项目的SOP开发，能够结合AI工具提升资料整理、流程梳理与项目执行效率。

电话 156 0272 1806

邮箱 2535416415@qq.com